

自有品牌

我們為何最擅長本業

作為索諾瑪葡萄酒公司自有品牌 (Sonoma Wine Company Private Label)，我們以最高的靈活性和最低的庫存風險為您提供加州最精美的葡萄酒成品供您打造別具一格的品牌。

無論您的專案規模大小，內銷還是出口，我們都有一些與眾不同的顯著特點：

專案靈活性：透過索諾瑪葡萄酒公司自有品牌，客戶可從豐厚的庫存金珊中進行選購（少至每份訂單168箱），或利用大宗訂單享受批量價格和包裝的靈活性。我們擁有豐富的經驗和實力，可為大型專案提供服務，同時也為中小型專案提供卓越的客戶服務。

包裝靈活性與生產經驗：索諾瑪葡萄酒公司擁有採購包裝的靈活性，並由業界一些最具經驗的專業人員利用先進的設備生產出成品。我們籍着所擁有的6座生產設施，近400萬箱的年產量而獲得了生產優質產品和及時交貨的豐富經驗。

價格：我們透過利用購買力但絕不犧牲品質的方式，努力不懈地控制成本。無論葡萄酒的品種或產區，我們都為裝箱成品提供極具競爭力的價格。

釀造品質穩定：我們為索諾瑪葡萄酒公司的釀酒師及其釀酒能力感到自豪。他們釀造的葡萄酒經常在盲品中超過「上等」葡萄酒。許多自有品牌正是基於對索諾瑪葡萄酒公司自有品牌葡萄酒的穩定性和形象的承諾逐步營造的。

客戶服務：索諾瑪葡萄酒公司的核心業務是確保交付與客戶要求規格完全吻合的產品。我們為能與客戶一起及時交付優質產品而深感自豪。

與成長品牌的合作經驗：對於與成長中的品牌進行合作，索諾瑪葡萄酒公司並不陌生。我們曾與多個品牌進行合作。合作之初，這些品牌只是一個概念，但是現已成長為每年高達十幾萬箱的專案。我們瞭解一個成長中的品牌會在這裡遇到困境，並擁有處理這些成長挑戰的經驗和實力。事實上，我們從未遇到過我們能力所不及的品牌。

Joe Joffe

國內外

自有品牌總監

707.829.6135



*Northern California's
Premier Custom Winery*